



PME Partner

M&A Analyst

CDI (H/F)

Bordeaux

PME Partner est un cabinet de conseil indépendant, spécialisé dans la cession de **TPE et PME**, implanté à Paris et Bordeaux.

En forte croissance, nous accompagnons depuis plusieurs années les dirigeants de petites entreprises (valorisation jusqu'à 15 M€) dans **toutes les étapes de leurs opérations** de transmission. Notre **approche innovante** repose sur la mise en place de process structurés et l'utilisation d'outils de communication modernes, adaptés aux spécificités des petites entreprises.

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un(e) **analyste** basé(e) à **Bordeaux**, avec d'éventuels déplacements en France.

○ VOS MISSIONS

Au contact d'entreprises à **taille humaine** et de **secteurs variés**, vous interviendrez sur différents types de dossiers et, une fois votre autonomie démontrée, vous prendrez en charge **l'intégralité du processus de vente** qui vous sera confié.

- **Réaliser des analyses approfondies** des entreprises : bilans, P&L, structure financière, marché et valorisation.
- **Préparer et rédiger** les documents de présentation nécessaires aux opérations : pitches, mémoires d'information, teasers, etc.
- **Contribuer à la mise en œuvre des stratégies** de commercialisation et de valorisation des mandats confiés.
- **Coordonner et assurer le suivi** de l'ensemble du processus de transaction, incluant les travaux de due diligence et la phase juridique.
- **Effectuer des modélisations financières** et élaborer des montages adaptés aux opérations.
- **Gérer la relation avec les acquéreurs** potentiels et participer activement aux phases de négociation.

○ VOTRE PROFIL

Au-delà des compétences techniques, nous attachons une grande importance au potentiel de développement et à la motivation.

Compétences techniques

- **Maîtrise de l'analyse financière** : lecture, compréhension et interprétation approfondie d'un bilan et d'un compte de résultat.
- **Excellente communication écrite et orale** : rédaction de livrables clairs, structurés et convaincants.
- **Vision globale et sens stratégique** : aptitude à saisir les enjeux clés d'une entreprise (commercial, RH, juridique, opérationnel) et à les intégrer dans l'analyse financière.
- **Capacité à mener plusieurs projets simultanément** dans un cadre exigeant et structuré, en respectant délais.

Qualités personnelles

- **Forte appétence pour les PME, l'entrepreneuriat** et la création de valeur.
- **Esprit analytique développé**, autonomie et sens des responsabilités.
- **Curiosité intellectuelle** et volonté d'apprendre rapidement, avec un haut niveau d'exigence et de rigueur.

CONDITIONS ET AVANTAGES

- **Contrat** : CDI, démarrage prévu entre septembre et décembre 2025.
- **Rémunération** : fixe entre 35 et 40 k€ selon profil, complété par des primes individuelles et collectives.
- **Avantages** : tickets-restaurant, mutuelle, prise en charge des frais de transport.
- **Environnement de travail** : cadre motivant offrant une proximité directe avec les dirigeants, un accompagnement personnalisé, une montée en autonomie rapide et une véritable culture de la transmission.

Intéressé(e) par cette opportunité ? Rejoignez l'équipe PME Partner !

POUR POSTULER

Envoyez votre CV et votre lettre de motivation à recrute@pme-partner.com. Si vous le souhaitez, vous pouvez aussi partager vos motivations en vidéo pour nous permettre de mieux vous découvrir.

Nous savons qu'une lettre de motivation ne révèle pas toute la personnalité d'un candidat. En revanche, elle reste pour nous un outil essentiel pour distinguer celles et ceux qui ont pris le temps de comprendre notre entreprise et d'exprimer, avec clarté et concision, leur intérêt et leur motivation pour ce poste.