

## Stage analyste M&A

PME Partner est un cabinet de conseil en cession d'Entreprises, basé à Paris, Toulouse et Bordeaux, **spécialiste des transactions de TPE et petites PME.**

Elle offre un service complet aux chefs d'entreprises qui souhaitent céder leur affaire, à travers la valorisation, la rédaction de mémos, la prospection de candidats et l'accompagnement du dirigeant lors des phases de préparation, de négociation, d'audit et ce jusqu'à la signature finale.

En plein développement sur ce créneau des petites entreprises (valorisations jusqu'à 10 M€), **PME Partner a mis au point une approche innovante du marché via l'usage d'outils process et d'outils de communication up-to-date.**

Pour accompagner notre croissance, nous recherchons un stagiaire pour une durée de 6 mois avec une possibilité d'embauche à l'issue du stage.

Poste basé à Bordeaux avec d'éventuels déplacements ponctuels.

### Mission :

Face à des entreprises à taille humaine, vous serez amené à travailler différents types de dossiers, de secteurs divers et variés. Une fois votre autonomie démontrée, vous pourrez être amené à gérer certains stades depuis la prospection jusqu'à la cession.

Après une phase de formation aux outils et méthodes, vous participerez activement sur ses dossiers et actions du quotidien, notamment :

- L'analyse détaillée des cibles étudiées, les études de marchés et autres méthodes permettant de valoriser les entreprises
- La rédaction de documents de présentation (Pitch, Mémoire d'information, Teaser, etc).
- La mise en œuvre des stratégies de mise en vente des affaires en mandat
- La coordination de l'ensemble du processus, y compris des travaux de due diligence
- La modélisation de montages financiers
- Gestion des candidats à l'acquisition et participation aux phases de négociation

Il n'y aura aucun sourcing de nouveaux dossiers à faire, cela relève uniquement de l'équipe dédiée. Par contre le sourcing de cibles (acquéreurs potentiels pour les dossiers en charge) en fait bien partie.

### **Profil recherché :**

Chez PME Partner, il n'y a pas de stage café, le principe de base c'est le gagnant-gagnant : on apprend et on se rend utile.

Pour ce faire, il faut donc certains pré-requis :

### **Côté pratique :**

- Stage de fin d'études / dernière année uniquement, comme cela, si ça se passe bien, on continue ensemble !
- Durée 5 à 6 mois minimum. En dessous c'est vraiment trop juste.

### **Côté valeurs :**

- Vous avez un fort intérêt pour l'entrepreneuriat et les petites entreprises
- Vous aimez le challenge, vous aimez apprendre et vous apprenez vite !

### **Côté compétences :**

- Disposer de bonnes bases dans les aspects clé de la gestion d'entreprise :
- Aptitudes rédactionnelles
- Bonne maîtrise de l'analyse de Bilans

**Avantages :** un stage très intéressant et formateur. Et des tickets restaurant, c'est plus pratique pour déjeuner.

Rémunération : gratification légale

Ce stage vous intéresse et vous souhaitez rejoindre la team PME Partner ?

Alors envoyez votre CV et lettre de motivation à [recrute@pme-partner.com](mailto:recrute@pme-partner.com). Vous pouvez aussi nous parler de votre motivation en vidéo (en pensant à nous envoyer le lien vers la vidéo) !

Important : Merci de préciser vos dates et conditions de disponibilité.